KERATAN AKHBAR-AKHBAR TEMPATAN TARIKH: 27 OKTOBER 2013 (AHAD)

Bil	Tajuk	Akhbar
1	'Local brands a must-have'	The Star
2	Kedidi inspirasi Ab Razak	Metro Ahad

KERATAN AKHBAR THE STAR (NATION) : MUKA SURAT 14 TARIKH : 27 OKTOBER 2013 (AHAD)

'Local brands a must-have'



Clever invention: (From left) Foo explaining the workings of his team's model to Star Publications (M) Bhd acting group chief executive officer Datuk Seri Wong Chun Wai, MOSTI deputy secretary-general (Science) Prof Datin Paduka Dr Khatijah Mohd Yusoff, Dr Abu Bakar (kneeling) and RHB Banking Group managing director Kellee Kam during the RHB-The Star Mighty Minds National Finals 2013 at Cititel Hotel Midvalley in Kuala Lumpur.

Deputy minister: Malaysia needs to sell own technology to achieve high income status

By JEANNETTE GOON and REBECCA GRACE RAJAENDRAM

educate@thestar.com.my

KUALA LUMPUR: No matter how innovative students may be, progress will be limited if Malaysians do not accept these innovations.

Deputy Science, Technology and Innovation Minister Datuk Dr Abu Bakar Mohamad Diah said that in order for the country to achieve a high income status by 2020, Malaysia must have "its own brands" and sell "its own technology".

"Our students are very creative. But the problem is how we will accept their innovation and creativity," he said during the RHB-The Star Mighty Minds National Challenge Finals 2013 here yesterday.

Later during an interview, he said all the students who were finalists in the competition had a very broad scope of knowledge.

"These are the students we want for Malaysia," he said, adding that competitions such as Mighty Minds helped to create students who were well-rounded.

Taking place yearly, the competition has gone through the 13 states and Kuala Lumpur.



The finalists are all champions in their respective home states.

Yesterday, SMJK Sam Tet, representing Perak, took top spot in both the lower and upper secondary categories.

Lower secondary champions Tan Ting Wei, Aaron Sim Wei Jun and Foo Yu Cheng said they felt excited about their win.

Their upper secondary schoolmates had an even sweeter victory as one of their prizes is a trip to the BT Young Scientist and Technology Exhibition in Dublin, Ireland, sponsored by Penang Medical College.

Tan Ee Soon, Ryann Sim Wei Jian and Mah Song Wei were "absolutely elated" about the trip.

Mighty Minds is jointly organised by Star Publications (M) Bhd and RHB Banking Group. For details, contact The Star's Customer Care

Unit at 03-7967 1777/1703 or visit www.thestar.com.my/mightyminds.

KERATAN AKHBAR METRO AHAD (RENCANA): MUKA SURAT 48 TARIKH: 27 OKTOBER 2013 (AHAD)



urung kecil yang me Builiki kaki dan paruh panjang tetapi nampu terbang sejauh 7,000 kilometer untuk berhijrah menjadi metafora kepada syarikat alat tulis Global Factor Sdn Bhd yang ditubuhkan Ab Razak Azhari

Menyedari syarikat ditu-buhkan bersaiz kecil tetapi bercita-cita besar, anak ke-lahiran Kemaman, Terenglahiran Kemaman, ganu ini mengakui keupa-yaan burung kedidi menjadi inspirasi kepadanya untuk berdaya saing secara positif.

Menggunakan kedidi se bagai jenama syarikat, Ab Razak mengakui perit getir menempuhi perjalanan memulakan perniagaan berja-ya diubati memandangkan keinginan tinggi bergelar usahawan sejak kecil.

"Sebelum memulakan perniagaan 18 tahun lalu, saya bekerja dalam industri perbankan selama 14 tahun ebaik menamatkan penganiaga kerana wujud ruang jika saya bersetuju.

"Seperti orang mengan-disorongkan bantal, saya terus mengiyakan. Beliau memaklumkan, kerajaan membuka kepada syarikat alat tulis berstatus Bumiputera un-tuk membekalkan barangan alat tulis di setiap kemente rian," katanya ketika dite

Optimis dengan penga laman dan pengetahuan di-miliki, Ab Razak membuat penyelidikan dan kajian mengenai proses pembuatan

sifar mengenai alat tu-lis, dia menebalkan muka mengunjungi Institu Piawaian dan Penyelidikan Perindustrian Perindustrian Malaysia Berhad (SIRIM) serta beberapa kedutaan asing di Ma laysia untuk mendapatkan

ber bahan mentah. Mengambil masa seta hun untuk melengkapkan diri dengan ilmu, pada Julai

Global Factor Sdn Bhd di K

hasil simpanan peribadi. "Ramai teman menga-takan saya gila kerana berani mengambil risiko se-demikian. Namun saya ada perancangan sendiri jika idea ini tidak berjaya, ia-

itu menjadi pemandu teksi bagi menampung keluarga. "Pengalaman bekerja di bahagian kredit dan operasi memberi banyak kesedaran kepada saya mengenai cara menguruskan sumber kewangan syarikat berdasarkan kes pelang-

gan. "Jadi, sebelum berhen ti kerja, saya terlebih dulu menyelesaikan pinjaman, termasuk rumah dan kereta. Langkah ini diambil sebagai persediaan jika perniagaan tidak mampu bertahan, sekali gus mengelak nama saya disenarai hitam oleh bank gara-gara gagal membayar pinjaman," ceritanya.

Bagi tahun pertama, Ab Razak mengakui modal diperuntukkan ban-

SAMBUNGAN... METRO AHAD (RENCANA) : MUKA SURAT 49 TARIKH : 27 OKTOBER 2013 (AHAD)

yak dihabiskan untuk mendapatkan material dan sewaan kedai di Taman Melawati, Kuala Lumpur hingga memaksanya meminjam modal daripada isteri, Nor'aini Rusmin sebanyak RMSO,000.

Untuk mengurangkan kos, dia membuat keputusan menyewa kilang operasi di tingkat dua sebanyak RM700 sebulan. Memerlukan lesen kelulusan dari Jabatan Kilang dan Jentera (kini Jabatan Keselamatan dan Kesihatan Pekerjaan), kriteria keselamatan perlu dititikberatkan.

Memandangkan kilangnya di tingkat dua, ketiadaan pintu dan tangga kecemasan membuatkan permohonan kali pertama ditolak. Kemudian, dia mengambil inisiatif sendiri bagi menyelesaikan masalah itu.

Menggambarkan kesusahan dialami sebagai pengalaman menarik, Ab Razak berkata, permulaan operasi syarikat terpaksa dilakukan secara manual, termasuk proses menghasilkan pen menggunakan tangan.

Sebagai langkah penjimatan, meja kerja dibuat sendiri menggunakan papan terpakai sebelum menerima pinjaman daripada SME Bank sebanyak RMI50,000.

"Mendapat tender kerajaan pada 1996 hingga 2004, syarikat berjaya dikukuhkan dan langkah penambahbaikan kualiti turut dilakukan dari se-

"Pada 2004, kerajaan menghentikan pengambilan barangan alat tulis, membuatkan Global Factor dan 13 lagi syarikat alat tulis terkontang-kanting mencari pasaran. Ini kerana kebanyakan syarikat alat tulis bergantung kepada tender kerajaan

alat tulis bergantung kepada tender kerajaan.
"Pilihan yang tinggal untuk terus "bernafas" adalah memasuki pasaran terbuka, dan pastinya berdepan saingan hebat daripada syarikat besar di pasaran," katanya yang memasarkan tujuh produk utama, termasuk pen, marker dan fall dengan jenama Kedidi.
Langkah pertama diambil Ab Razak untuk memasuki pasaran ter-

Langkah pertama diambil Ab Razak untuk memasuki pasaran terbuka adalah menaikkan kualiti produk dan pembungkusan menarik.

bungkusan menarik.

Detik ini menjadi permulaan kepada pasangsuru perniagaan Ab Razak apabila syarikat tidak mampu mendatangkan keuntungan.

keuntungan.
Tindakannya menyediakan payung sebelum
hujan dengan membeli

banyak hartanah menggunakan keuntungan tender kerajaan menjadi penyelamat kelangsungan Global Factor.

Factor.
"Meskipun syarikat ti-dak menerima untung, ko-mitmen membayar pinja-man bank dan gaji pekerja tidak boleh diabaikan.

"Satu-satu cara yang boleh menyelamatkan keadaan adalah menjual semua hartanah sedia ada dan syukur, syarikat tidak pernah gagal membayar pinjaman.

"Apabila semua harta habis dijual, sebagai pengasas syarikat, pengorbanan sangat dituntut. Semua simpanan hari tua saya dalam Kumpulan Wang Simpanan Pekerja (KWSP) habis digunakan untuk membayar hutang.

"Empat tahun saya 'berjuang' bagi memastikan
kelangsungan Global Factor dan penghargaan buat
Kementerian Perdagangan
Dalam Negeri, Koperasi dan
Kepenggunaan dan Perbadanan Pembangunan Perdagangan Luar Malaysia
(MATRADE) yang banyak
membantu memberi pendedahan dengan membawa
saya menyertai pameran di
luar negara," katanya yang
kini bekerjasama dengan
SIRIM menghasilkan produk inovatif.

Memasarkan produk Kedidi di pasar raya gergasi,
Ab Razak turut memasang
impian untuk mengukuhkan jenama Kedidi di pasaran Malaysia dan mencipta
ruang pekerjaan kepada
masyarakat.
Tidak mengabaikan

Tidak mengabatkan tanggungjawab sosial, Glo-bal Factor juga memberi sumbangan dalam bentuk material dan wang kepada sekolah rendah dan menengah seluruh Malaysia, malah ingin bekerjasama dengan sekolah aliran agama.



Minat berniaga sejak kecil

Aktiviti masa lapang? Bermain golf bersama kawan di Kelab Golf

Aktiviti bersama keluarga? Makan malam bersama

Makanan kegemaran? Ikan kembung singgang (rebus).

Impian ingin dicapai? Sejak kecil, saya berhasrat meniadi ahli perniagaan dan syukur iaitereapai

Pendorong? Motivasi dir

Tokoh? Jan Sri Muhammad Al Hashini yang berniaga bukan sekadar mendapat keuntungan bahkan memberi mantaat kepada masseri sa

Prinsip hidup?
Bersederhana dengan kemampuan yang ada

